

# ПРЕДЛОЖЕНИЕ ПО ПРОЕКТУ

Виктор Пятницкий  
8 апреля 2025

## ВНЕДРЕНИЕ КОМПЛЕКСНОГО ЦИФРОВОГО РЕШЕНИЯ ДЛЯ ВАШЕЙ КОМПАНИИ

Ценовое предложение

### ОПИСАНИЕ

Уважаемый Олег Николаевич,

На основе проведенного анализа вашего бизнеса и текущего цифрового присутствия, предлагаю комплексное решение, которое позволит не только объединить ваши три существующих сайта в единую современную платформу, но и создать интеллектуальную систему управления контентом и коммуникациями.

### СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ПРЕИМУЩЕСТВА ВНЕДРЕНИЯ КОМПЛЕКСНОГО РЕШЕНИЯ:

1. Единый современный веб-сайт
  - Объединение трех разрозненных сайтов в единый профессиональный ресурс
  - Улучшенное представление всех направлений бизнеса: мебель, деревянные фасады, индивидуальные заказы и деревянная фурнитура, детская мебель
  - Интеграция форм обратной связи и платежной системы для удобства клиентов
2. Выход на новые рынки
  - Многоязычный контент для привлечения клиентов как в Украине, так и в ЕС
  - Профессиональное присутствие в LinkedIn для развития B2B-направления с компаниями в ЕС
  - Автоматическая публикация новостей в Google для повышения видимости и роста узнаваемости бренда
3. ИИ-офис как стратегическое преимущество
  - Автоматизация генерации контента для блога и социальных сетей
    - 2-3 статьи в блог в неделю
    - 2-3 поста в Гугл Новости в неделю
    - 2 поста в LinkedIn в неделю
    - 1-2 поста в Instagram/FB каждый рабочий день
  - Создание ценовых предложений с профессиональным оформлением
  - Мониторинг трендов в дизайне мебели и деревообработке для того, чтобы публикуемые посты были с актуальной именно сегодня информации
  - Автоматизированные коммуникации с потенциальными клиентами

## ФИНАНСОВЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

Существенное сокращение расходов:

- SMM-маркетинг: экономия около \$400/месяц (\$4,800/год)
- SEO-оптимизация: экономия около \$1,000/месяц (\$12,000/год)
- Персонал: замена функций двух сотрудников на полной ставке, экономия минимум \$1,000/месяц (\$12,000/год)

Общая ежегодная экономия: около \$28,800

Сравнение инвестиций и экономии:

- Единоразовые расходы на внедрение: \$579
- Ежемесячные расходы на поддержку системы: \$103 (\$1,236/год)
- ROI первого года: экономия \$28,800 при затратах \$1,815 (первоначальные + годовые)

## ПРЕИМУЩЕСТВА ДЛЯ УКРАИНСКОГО РЫНКА И ВЫХОДА НА ЕС:

- Автоматическая генерация контента на нескольких языках
- Круглосуточная обработка запросов от клиентов из разных часовых поясов
- Автоматические ответы на первые обращения потенциальных клиентов
- Генерация образцов дизайна для быстрого привлечения клиентов
- Профессиональное представление вашей продукции на рынке ЕС через LinkedIn и другие каналы

## РЕЗЮМЕ:

Внедрив предлагаемое решение, ваша компания получит не только современный инструмент привлечения клиентов, но и интеллектуальную систему, которая будет работать 24/7, значительно сокращая расходы и увеличивая эффективность маркетинговых усилий как в Украине, так и на международном рынке.

С уважением,  
Виктор